

# Netorigo szoftver

## Általános tájékoztató

Készült: 2021. április 23.

## Tartalom

A Netorigo rendszer pályázati felhívással kapcsolatos ismertetője .....	3
A Netorigo rendszer általános ismertetése .....	5
Üzleti célok .....	5
Piaci változások lekövetése egyedi igények szerint.....	5
Adatbiztonság.....	5
Felhő alapú szolgáltatás .....	6
Netorigo rendszer felépítése.....	6
<b>A Netorigo rendszer alap moduláris felépítése .....</b>	<b>6</b>
• Felhasználó és partnerkezelés.....	6
• Ajánlatadás és Értékesítés (fejlesztése folyamatban, a cégre formálható).....	7
• Pénzügy- számlázó modul .....	7
• Kimutatások (fejlesztése folyamatban, várjuk az egyedi igényeket).....	8
• Tartalomkezelő (CMS) (fejlesztése folyamatban).....	9
• Kommunikáció .....	9
• CRM .....	10
Mit várhatsz a Netorigo szolgáltatásoktól? .....	10

## A Netorigo rendszer pályázati felhívással kapcsolatos ismertetője

A Netorigo szoftver egy olyan alapszoftver, amely széleskörű ügyviteli alapmodullal rendelkezik, ugyanakkor a pályázó cég specifikus igényeit természetesen nem foglalja magába.

A pályázati fejlesztési igények mögé mindenképp biztosítjuk a Netorigo szoftvert, hiszen ha valaki weboldalt szeretne, annak tartalmi elemeit a Netorigo szoftver CMS rendszeréből fogja tudni menedzselni, ha valaki ügyviteli rendszert szeretne (esetleg mindkettőt), akkor a rendszer alapvető funkciói mellett felléphetnek olyan fejlesztési igények, amelyek az ASIAN-BRIDGE.20.21.01.02 pályázat során támogatottak és pályázó szeretné ezeket a fejlesztéseket a vállalkozása számára biztosítani.

A pályázatban fontos, hogy a pályázó cég ügyviteli alapmoduloktól eltérő igényeit érthetően-, röviden és tömören fejtse ki, hogy szakembereink egyértelműen értsék, mely fejlesztési igény segíti leginkább vállalkozásuk működését. Amennyiben valami nem egyértelmű szakembereink számára, felveszik Önökkel a kapcsolatot, ha minden egyértelmű, a pályázat a pályázati elbírálókhoz kerül.

Egy ügyviteli fejlesztés óradíja ca. 80 eur/óra piaci alapon, tehát a modulfejlesztéseket nagyjából ezzel a díjjal kell számolni. Természetesen nem biztos, hogy a pályázók a fejlesztési igényüket pontosan meg tudják fogalmazni, vagy a fejlesztési időket reálisan tudják felbecsülni, ezért szakembereink segítenek abban, hogy a fejlesztési igények tisztázottak legyenek, az időbeli becslések és ezáltal a költségvetési becslések is reálisak legyenek.

A pályázók igény szerint bevonhatnak pályázatukhoz külső szakértőket- és segítséget is igénybe vehetnek máshonnan, de a pályázatuk mindenképp szakmai felülvizsgálaton fog keresztül menni, ha valami nem egyértelmű szakembereink számára, felveszik a pályázóval a kapcsolatot.

Előfordulhat, hogy valakinek elegendőek az ügyvitel által biztosított alap modulok, ebben az esetben már csak arra szükséges figyelniük, hogy a weboldaltervük és az ezzel kapcsolatos elképzeléseik reálisak és érthetőek legyenek. Ugyanakkor ismételten felhívjuk a figyelmet, hogy a költségmegosztásra figyejenek, hiszen a támogatási intenzitás 90%-át legalább az ügyviteli- és/vagy weboldal fejlesztés szükséges, hogy kitegye, hiszen a pályázati kiírás fejlesztési támogatásról szól elsősorban.

Demo rendszert a Netorigo rendszerhez jelen pillanatban nem áll módunkban biztosítani, hiszen a magyar jogszabályi környezetre történő megfeleltetés-, NAV online regisztrációkhoz szükséges fejlesztések-, Ntak bekötés..stb. jelen pillanatban is a háttérmunkálatok részét képezik. A pályázati elbírálási időszak időpontjára már teszteléssel együtt átmegy a magyarországi jóváhagyási folyamatokon és megkezdődhetnek a pályázaton nyertes vállalkozások egyedi igényei szerinti fejlesztések.

**A szoftver fenntartási költségeit a fejlesztendő weboldalterhelés-, adatbázislekérdezések-, tárhelyigény-, adatforgalmi díjak függvényében, vagyis csak a konkrétumok tükrében lehet megmondani, hiszen más adatforgalmi díjakkal bír egy napi pl. 1 millió látogatóval bíró weboldal 30 alkalmazottal a háttérben, és más adatforgalmi díjjal bír egy egyéni vállalkozás 1 fővel. A fenntartási költségek nagyságrendileg havi 15 euro összegtől sokezer euróig terjedhetnek, amely díjak a felhőalapú szolgáltatás díjából (szerver, adatbázis,**

**biztonsági mentések, adatforgalmi díjak) valamint a rendszergazdai díjból (rendelkezésre állás, frissítések kezelése) tevődik össze.**

**Ettől függetlenül irányárakat tudunk mondani a havi fenntartási költségre:**

- webshop díjak és konstrukciók (standard)
  - nagyon basic webshop csomag, amely mögött minimális ügyvitel áll: havi 4,5 €-től + forgalmi jutalék (2,5%)
  - egy közepes webshop csomag ca. havi 18€-től + forgalmi jutalék (2%)
  - nagy, sok termékes webshop: itt már nagy mértékben függ, milyen ügyviteli modulokat igényel valaki, milyen konstrukcióban működnek együtt a vállalatok (fix vagy jutalékos rendszer..stb)
- egy vállalati rendszer fenntartási díjai általánosságban:
  - felhőalapú tárhelyszolgáltatás (ca. 1€/GB)
  - rendszergazdai díj (SLA függő, de havi 50 € - től 150€-ig)
  - felhasználók után fizetendő díjak (2 fő ingyenes): 15€/felhasználó
  - netorigo moduldíjak: Attól függ, hogy milyen modulok, mennyi adatbázis terheléssel, milyen adatforgalommal..stb. ez nagyon széles spektrumon mozoghat, ehhez tudni kell, hogy mit szeretne a vállalat fejleszteni

Fontos, hogy pályázó tisztában legyen azzal, hogy egy online jelenlét (pl. weboldal) reklámozása marketingköltségekkel járhat (pl. Google Ads hirdetések, Facebook hirdetések..stb.), az adatok karbantartására-, a grafikai anyagok előállítására..stb. a szükséges anyagi erőforrásokat célszerű biztosítani.

A pályázat nagyszerű lehetőséget kínál mindazok számára, akik tudják, hogy milyen online fejlesztés segítené a vállalkozásuk fejlődését és mi célból szeretnének fejleszteni.

Jelen dokumentáció tartalmazza azt az ügyviteli szoftverleírást, amely a pályázat keretében biztosított a pályázók részére, vagyis számukra az alapmodulok megléte további fejlesztési beruházási költséggel nem jár. Amennyiben a cégre szabottan egyedi fejlesztési igények és elképzelések jelentkeznek pályázó részéről (ehhez bizonyos helyeken ötletet biztosítunk), azt célszerű tömören és egyértelműen leírni, hogy a fejlesztési igények elbírálásával foglalkozó szakembereink érdemben tovább tudjanak lépni akár a pályázat elbírálása felé, akár afelé, hogy szakmai konzultáció keretében felvegyék a pályázóval a kapcsolatot az igény értelmezése és időbeli becslése kapcsán.

## A Netorigo rendszer általános ismertetése

A Netorigo szoftver nagyszerűen alkalmazkodik a kor technológiai követelményeihez és az alapvető modulokon túl a vállalkozás hatékony működését biztosítja. A mai vállalatirányítási rendszerekben már alapkövetelmény, hogy rugalmasan, a cég profiljához igazítva, automatizmusok által szolgálja ki a vállalati igényeket és a lehetőségekhez mérten a legtöbb humánerőforrás igényt szabadítsa fel. A Netorigo szoftver hatékonyan támogatja a belső- és külső kommunikációt, a munkaügyet-, a pénzügyet, kontrolling feladatokat lát el, korlátlan weboldalt lehet általa menedzselni és még számos olyan funkcióval büszkélkedhet, amely funkcionalitása révén kitűnő segítő társ az értékesítésben.

## Üzleti célok

Alapvető üzleti cél a központi adatbázisra épülő-, minél hatékonyabb értékesítés és a legmagasabb árbevételi lehetőség megteremtése. A szoftver kulcsszava a hatékonyság.

A hatékony értékesítés támogatás mellett kiemelt szerepet kap az értékesítési adatokból kinyerhető vezető információk vizuális megjelenítése, valamint a folyamatok maximálisan cégre szabott automatizálása.

## Piaci változások lekötése egyedi igények szerint

Az online informatikai piacon, ami állandó, az a változás. A Netorigo szoftver erőssége a folyamatos piaci igények kiszolgálása, valamint az ügyfelek igényeire igazított szoftverfejlesztés. Célunk, hogy egy alapszoftver biztosításán túl a vállalati igényekhez igazítsuk a szoftvermodulokat. Ezáltal a Netorigo szoftver nem egy dobozos termék, hiszen egy erős alapra építve a megrendelő igényeire igazított fejlesztésekkel egészítjük ki a szoftver alapokat. Így lesz mindenkinek hatékony, a saját értékesítési logikájára épülő egyedi terméke.

A Netorigo mögött álló apparátus fejlesztései nem csak lépést tartanak, de megelőzik a piaci igényeket! Minden rendszerfejlesztést a naprakészség- és a hatékonyságnövelés szemlélete jellemez. Ezért a Netorigo rendszer felhő alapú (bárhonnan a világból és bármikor online elérhető) ügyviteli támogatással, a reszponzív szükségletek figyelembevételével (bármilyen felületen pl. mobil, tablet, laptop, stb.) szolgálja ki a hozzá kapcsolódó weboldalakat és értékesítési felületeket.

## Adatbiztonság

A Netorigo rendszerben kiemelt szerepet kapott az adatbiztonság. Az adatok biztonságos szerverparkban, szinte korlátlan kapacitással rendelkező szerverkörnyezetben futnak. Az adatvesztés kizárt, ugyanis folyamatos inkrementális- és teljes rendszerkörnyezeti adatmentés történik. A rendszerfelügyeletet erre szakosodott rendszergazdák látják el. A Netorigo rendszer virtuális webhosting szolgáltatásként biztosítja az adatok elkülönült tárolását és biztonságát. A szerverek 24 órás felügyelet alatt állnak. A Netorigo rendszert használó vállalatok szerveroldali terhelése folyamatos megfigyelés alatt áll, az optimális kihasználás és

költségoptimalizálás érdekében rendszergazdáink felügyelik és skálázzák a vállalat által használt Netorigo rendszerterhelést, valamint a hozzá kötődő weboldalak terhelését.

## Felhő alapú szolgáltatás

---

A felhőalapú szolgáltatás révén bármikor és bárhol elérhetővé válik a Netorigo rendszert használó vállalkozás profilja! Nincs többé térbeli-, sem időbeli korlát a munkavégzésben!

## Netorigo rendszer felépítése

---

A Netorigo ERP rendszer web-alapú alkalmazás, amely mögött mindig a legfrissebb SQL szerver áll. A szerver oldali alkalmazás PHP kódban íródott, vizuális megjelenítéshez a legfrissebb HTML és CSS megoldások épültek a rendszerbe.

### A Netorigo rendszer alap moduláris felépítése

#### Felhasználó és partnerkezelés

Ügyfelek, partnerek, munkavállalók adatainak nyilvántartása, jogosultságkezeléssel.

A Netorigo rendszerben a felhasználókat egyedi ID és egyedi e-mail címük azonosítja. A rendszerben különböző felhasználói szinteket különböztetünk meg. A különböző felhasználói szintekhez különböző jogosultsági szintek tartoznak, ugyanakkor egy felhasználói szinten is tovább diverzifikálhatóak a jogosultságok, illetve jogosultsági csoportok hozhatók létre.

A Netorigo rendszerben alapvetően három jogosultsági szintet képzelhetünk el.

Az **admin felhasználóknak** jogosultságuk van a céggel kapcsolatos beállítások, tartalmak és kimutatások kezeléséhez csak olvasásai, írási és törlési jogosultsági szinteken. Az adminisztratív felhasználók mindent tetszés szerint személyre szabhatnak a saját adminisztratív beállításuknak, valamint a céghez kapcsolódó adminisztratív jogosultságuknak megfelelően. Az admin felhasználók ütemezhetnek feladatokat, sablonokat szerkeszthetnek, hírleveleket gyárthatnak és küldhetnek ki, adatexportokhoz és kimutatásokhoz férhetnek hozzá attól függően, hogy milyen jogosultsággal rendelkeznek.

A Netorigóban az ügyfelek részére **B2C felületet** biztosítunk, amelybe belépve az ügyfél láthatja az összes adatát, hozzá köthető foglalásokat/értékesítést, annak ügyintézőjét és státuszát, valamint befizetéseit és az azokhoz kötődő bizonylatokat attól függően, hogy az adott cég mit enged a vásárlók részére láttatni a velük kapcsolatban kezelt információkból.

A partnereknek B2B felületet biztosítunk, így minden partner egy helyről töltheti le a partneri értékesítéshez kötődő bizonylatokat, számlákat, láthatja az értékesítési státuszát. A Netorigo rendszert használó cégek közötti bizonylatolás és szerződéskezelés automatizált folyamatokkal támogatott.

**Pályázati fejlesztéshez ötletek:** Amennyiben pályázónak fontos, hogy valamilyen az általánostól eltérő módon legyenek kezelve partnerek, felhasználók, B2C felület, B2B felület, akkor azt fejlesztési igényként érdemes felrüntetni és kifejtetni a pályázat keretében.

### **Ajánlatadás és Értékesítés (fejlesztése folyamatban, a cégre formálható)**

A modul az értékesítés teljes folyamatát segíti az ajánlatkérés rögzítésétől a számlázásig és utólagos kimutatásokig. Beépített sablonokkal támogatja az ajánlatadást, megrendeléskezelést, a visszaigazolást, a szerződéskötést, valamint a számlázást.

A Netorigo rendszerből küldhetünk többnyelvű sablonokon keresztül megrendeléseket. A rendszer nyomon követi a küldött dokumentumaink érkeztetését, valamint olvasottságát és erről visszajelzést is ad az ügyintézőnek.

**Pályázati fejlesztéshez ötletek:** Az értékesítési folyamatban pályázó igényelhet olyan automatizmusokat, amelyek a vállalati értékesítését nagyban megkönnyítenék. Ilyen lehet

- példa 1.: egyedi, a cégre szabott szabályok kezelése a termékportfólió tükrében pl. amennyiben x termék áll csak rendelkezésre, a rendszer ne adjon el a készletből automatikusan...
- példa2: Amennyiben a megrendelő VIP ügyfél, a rendszer automatikusan számolja rá a VIP kedvezményt, amit valahol lehessen felrögzíteni...
- példa3: az értékesítési rendszer legyen összekötve xy analitikus szoftvekkal, ami...
- példa4: értékesítéshez integrált hírlevélcsoportok kialakítása és rendszerből történő hírlevélkezelés és küldés..
- értékesítési rendszert integrálni a gyártási folyamatokba..stb.

### **Pénzügy- számlázó modul**

A Netorigo rendszer számlázó programmodulja egyéni vállalkozók, mikro-, kis-, közepes- és nagy vállalatok, számára készült, hálózati adatbázis kezelésére is alkalmas számlázó- szoftver. Az adatbázis interneten érhető el, "felhő alapú". A Netorigo szoftver számlázó modulja segítségével minimális számítástechnikai ismeretekkel készíthetünk gyorsan és egyszerűen, jogszabályoknak megfelelő, igény szerint magyar-, idegen nyelvű- vagy többnyelvű, számlát, árajánlatot. A Netorigo rendszer számlázó programjával kiállított számlák, valamint a hozzájuk kötődő szerződések/árajánlatok a későbbiekben újranyomtathatóak, visszakereshetőek, vagy érvényteleníthetőek. Egyszerű használatának köszönhetően sok idő és fáradtság takarítható meg.

#### **A program képességei:**

- Korlátlan számú számla, árajánlat írása
- Többféle template használat
- Logó használat: számla, árajánlat
- Különböző pénznemekben történő számlázás (MNB árfolyam automatikus lekérdezése)
- Fizetetlen számlák kiemelése

- Számlatömbök kezelése
- Korlátlan termék / szolgáltatás nyilvántartása
- Korlátlan ügyfél nyilvántartása
- Termékek / szolgáltatások, illetve az ügyfelek, importálása / exportálása (csv file formátum)
- Árajánlat PDF formátumba történő nyomtatása
- Kimutatások készítése (termékenkénti eladások, ügyfelenkénti eladások)
- Felhasználói jogok egyedi beállítása
- Több cég (adószám) kezelése egy programmal
- Egyszerű, felhasználóbarát használat
- Beépített és nyomtatható (pdf) felhasználói dokumentáció
- Kimutatás kezelés
- Főkönyvi adatstruktúra kezelése
- Automatikus pénzügyi figyelmeztetők kezelése
- Ügyvitelbe integrált pénzügyi kezelés
- Kassza- és pénztárkezelés

### Pályázati fejlesztéshez ötletek

Igény szerinti bővítési lehetőségek egyedi igény szerint:

- Számlák-, árajánlatok importálása más rendszerekből, webáruházakból
- Automatikus számlázási beállítások pl. állandó utalási megbízások kezelése
- Kintlévőség kezelés
- Egyéb számlázóprogramokkal kapcsolatos integrációs megoldások
- Banki összekötések és integrációk pl: automatikus banki importálások, automatikus banki feladások kezelése
- online bankkártyás fizetés pdf bizonylatainak automatikus felismertetése és beolvasása az ügyviteli rendszerbe
- könyvelői programokkal történő integráció...
- automatizált, mesterséges intelligenciával támogatott pénzügyi automatizmusok..stb.

### **Kimutatások (fejlesztése folyamatban, várjuk az egyedi igényeket)**

A jó vezetői döntés meghozásához naprakész és átlátható statisztikai adatokra támaszkodhat a Netorigo rendszert használó vezető. Minden munkafolyamatot könnyedén áttekinthet a menedzsment összevont felületeken, amelyet akár alkalmazottra-, akár munkaterületre is szűkíthet.

A Netorigo rendszer naprakész statisztikai adatokkal szolgál a cég pénzügyi állásáról, a cash flowról, analitikus kimutatásokkal segíti a pénzügyet, automatizmusokkal dolgozik a vezetőség keze alá.

### Pályázati fejlesztéshez ötletek



- A pályázó cége számára szükséges kimutatások témákra bontott leírása
  - példa1: Humán erőforrás: szeretném látni, hogy az ügyviteli rendszerhez kötődő aktivitások alkalmazottanként mennyi időt, milyen területen vett igénybe..
  - példa 2: Értékesítés: szükséges lenne látnunk, hogy a guminyulak beszerzési árgörbéi az eladási árakhoz hogyan viszonyultak időintervallumokra történő összehasonlítás tükrében...

## **Tartalomkezelő (CMS) (fejlesztése folyamatban)**

A Netorigo tartalomkezelő moduljával naprakészen tarthatóak a weboldal adatai anélkül, hogy ehhez fejlesztői segítséget vennék igénybe. Felvihetünk új szövegeket, fényképeket, videókat, blogbejegyzéseket, tartalmakat, árakat, mindezt korlátlan, általunk vezérelt nyelven.

A Netorigo korlátlan mennyiségű weboldalt és céget tud kiszolgálni, a weboldalak tartalma egyszerűen, az adminisztratív felületre történő belépéssel kezelhetők.

### **Pályázati fejlesztéshez ötletek**

- Szeretnénk úgy kezelni a tartalmainkat, hogy a felületen lehessen állítani a...
- Szeretnénk a weboldalon az alábbi szűrőt, amit a felhasználók tudnak állítani:...
- Szeretnénk időzített tartalmakat és eseményeket kezelni, amik egy adott időpont beállítását követően eltűnnek/archív állományba kerülnek..
- Szeretnénk, ha a tartalomkezelő dinamikusan cserélgetné az értékesítés szerinti tartalmakat, amelyek...stb.

## **Kommunikáció**

A Netorigo rendszer automatizmusai révén kapcsolatot tart az ügyfelekkel és partnerekkel. Figyelmezteti őket a lejáró határidőkre, értesíti az ügyfeleket az esetleges változásokról, partnereket az esetleges kötelezettségekre. Mindezt a másodperc tört része alatt, automatizmusok révén éri el, előre megírt sablonokkal, az előre felparaméterezett automatizmusok révén.

### **Belső kommunikáció**

Ugyanakkor a folyamatokat nem lehet csak és kizárólag a gépi kommunikációra bízni. Ezért a rendszer minden eseményt naplóz, a fontosabb dolgok beemelhetők a felhasználók részére biztosított naptárba. Belső kommunikációt segíti elő a Netorigo igénykezelője, amely konkrét feladatok delegálására szolgál adott részlegekre bontottan. Az igénycsoportokhoz felelősöket, az igényekhez végrehajtó felhasználókat rendelhetünk.

A rendszer méri az ügyviteli folyamatokkal kapcsolatos aktivitásokat.

A belső kommunikáció másik hatékony felülete a Netorigo ügyviteli rendszerben a belső üzenetküldés (chat), amely gyors és megbízható kommunikációt tesz lehetővé a vállalati alkalmazottak, valamint a Netorigo felhasználók körében.

## CRM

A munkatársakat automatikus utánkövető emailek, célcsoportok és naptár integrációk is segítik a hatékonyabb értékesítésben. A Netorigo rendszer központilag tudja kezelni a potenciális ügyfeleket és teendőket. Az automatikus emlékeztetőknek köszönhetően a kollégák nem felejtnek el ügyfeleket, ajánlatok küldését és utánkövetését, így gyakorlatilag nullára csökkenthető a hibák száma.

A rendszer integrált hírlevélküldő programmal összeépítetten autentikált, biztonságos levelezési megoldást kínál ügyfeleiddel, felhasználóiddal. A hírlevelek küldésének sikerességéről, olvasottságáról, adatbázis tisztaságáról visszajelzést adunk.

## Pályázati fejlesztéshez ötletek

- Szeretnénk integrálni az xy értékesítési rendszereket, azokból analitikát visszanyerni és ezáltal a rendszer automatikusan állítsa az értékesítési termékek árait..
- Szeretnénk, ha a nemzetközi piacon diverzifikált kommunikációt folytatnánk adott termékkel kapcsolatban
- Szeretnénk, ha a rendszer automatikusan személyreszabott ajánlatokat küldene az ügyfeleknek, amely..stb.

## Mit várhatsz a Netorigo szolgáltatásoktól?

---

### Értékesítési hatékonyság drasztikus növekedése

Beépített értékesítési tudástár, a leghasznosabb tapasztalatokkal. Automatizált munkafolyamatok, folyamatlekövetési lehetőségek személyes-, telefonos és online értékesítéshez egyaránt. Termékek- és szolgáltatások értékesítése korlátlan nyelven.

### Kiemelkedő támogatás

A szolgáltatásunkhoz dedikált szakértőket biztosítunk, akik felveszik a telefont, elérhetőek. Megvalósítjuk az egyedi fejlesztési igényeket. Mindent megteszünk partnerünk sikerességéért! Időt- és energiát fektetünk igényeid megismerésébe, hogy valóban jó megoldást adhassunk. Ingyenes workshopok segítenek a Netorigo rendszer minél alaposabb megismerésében és profi használatában.

## **Teljeskörű ügyfélkezelési megoldás**

Ügyfeleid rendszerezve, prioritálva megtalálod egy helyen az ügyviteli rendszerben. Személyreszabhatod, hogy milyen adatokat szeretnél nyilvántartani az ügyfelekről, amit tetszés szerint bővíthetsz. Lehetőséget adunk az ügyfeleid egyedi szempont szerinti csoportosításra. A rendezett ügyfélkörrel kapcsolatos ügyintézéshez-, kapcsolattartáshoz automatizált folyamatokat kínálunk.

## **Automatizált folyamatok**

A Netorigo rendszer helyetted figyel a banki feldolgozásra, a könyveléssel történő kommunikációra, értesíti ügyfeleid a beállításoknak megfelelően lehetőségekről, akciókról. A belső munkafolyamatokat figyelemmel kíséri, figyelmeztet határidőkre, fontosabb eseményekre. A legjobb mindebben, hogy az automatizált folyamatokhoz mi nem kellünk, azt tetszés szerint személyre szabhatod. Minden erőforrást automatikusan a céged szolgálatába állíthatsz, ami napi 24 órában dolgozik helyetted és cégednek.

## **Sablonokkal támogatunk**

A Netorigo rendszer megosztja veled sablonjait. A sablonokat te is használhatod, tetszés szerint személyre szabhatod. Igény szerint elkészítjük egyedi sablonjaidat, amelyet utána tetszőlegesen használhatsz a Netorigo modulokhoz kapcsoltn.

## **Integrációs megoldásokat kínálunk**

A Netorigo rendszer igény szerint együttműködik naptárral, weboldallal, webshoppal, hírlevélküldő rendszerrel.. egyedi igényeid szerint bármihez megoldjuk az ügyviteli integrációt, amihez csak lehetséges.

**A Netorigo több, mint szoftver! A Netorigo olyan átfogó szolgáltatást kínál számodra, ahol fogjuk a kezéd, segítünk abban, hogy vállalkozásod minél sikeresebbé váljon!**

**A mi sikerünk mércéje a vállalkozásod sikeressége!**

Tarts velünk Te is, legyél Netorigo felhasználó!